

TAKE OFF: IL CDA PRENDE ATTO DELLE DIMISSIONI DEL DOTT. FABBIAN E DELIBERA LA NOMINA PER COOPTAZIONE DEL DOTT. COSTANTINO NATALE

CONVOCATA L'ASSEMBLEA ORDINARIA E STRAORDINARIA DEGLI AZIONISTI PER IL TRASFERIMENTO DELLA SEDE SOCIALE A MILANO

IL GRUPPO RAFFORZA LA STRUTTURA ORGANIZZATIVA: PAOLO MONGELLI NOMINATO *CHIEF FINANCIAL OFFICER*, DAVIDE PICCINNO NOMINATO *IR MANAGER*

Monopoli (BA), 3 dicembre 2021

Il Consiglio di Amministrazione di **TAKE OFF** (TKO:IM), società attiva nel *retail trade* di abbigliamento e accessori per adulto e bambino, si è riunito in data odierna sotto la presidenza di Aldo Piccarreta.

Nomina per cooptazione del Dott. Costantino Natale

Il Consiglio, preso atto delle dimissioni del consigliere indipendente Dott. Valentino Fabbian, presentate in data odierna con efficacia immediata per sopraggiunti impegni personali e professionali, ha deliberato di nominare alla carica di Consigliere, mediante cooptazione ai sensi dell'art. 2386, comma 1 del codice civile, il Dott. Costantino Natale, che resterà in carica fino alla prossima Assemblea dei soci.

Classe 1978, Costantino Natale si laurea con lode in Economia presso l'Università degli Studi di Bari nel 2002. Dopo un'esperienza in Auchan, ha ricoperto il ruolo di Direttore commerciale di Itacode S.r.l. (2003) e successivamente di Direttore commerciale e marketing di Finlogic SpA, oggi quotata su Euronext Growth Milan, fino al 2008, anno in cui, ha assunto il ruolo di Presidente e Amministratore Delegato. È stato parte attiva del progetto di crescita di produzione della Società dal 2009 al 2014, seguendo in prima persona l'avvio dello stabilimento di produzione in Lombardia e creando un'organizzazione strutturata della rete vendite.

Sulla base delle comunicazioni effettuate alla Società e al pubblico, il Dott. Valentino Fabbian e il Dott. Costantino Natale non risultano detenere ad oggi, né direttamente né indirettamente, azioni ordinarie di Take Off S.p.A..

La Società ringrazia il Dott. Valentino Fabbian per la dedizione mostrata e il contributo apportato alla Società e al Gruppo nel periodo in cui ha ricoperto la carica di Amministratore Indipendente.

Trasferimento della sede sociale e convocazione di Assemblea Ordinaria e Straordinaria

Il Consiglio di Amministrazione ha infine deliberato di proporre all'Assemblea Straordinaria degli Azionisti di Take Off S.p.A. lo spostamento della sede legale a Milano in via Montenapoleone 8. Tale proposta nasce dalla volontà di conferire alla Società una sede di maggiore *standing* e in un contesto caratterizzato dalla presenza dei principali marchi di lusso di fama internazionale; inoltre, alla luce della quotazione del Gruppo su Euronext Growth Milan, lo spostamento della sede legale a Milano contribuirà a creare opportunità di business con i più importanti player del settore.

L'Assemblea degli Azionisti di Take Off S.p.A. è convocata in sede ordinaria e straordinaria per il giorno 20 dicembre 2021 alle ore 15:00 in prima convocazione e per il giorno 21 dicembre 2021 alle ore 11:00 in seconda convocazione, presso la sede operativa della Società in Via Baione 272/D, Monopoli (BA), per discutere e deliberare sul seguente ordine del giorno:

In sede ordinaria

1. Nomina dell'amministratore Costantino Natale ai sensi dell'art. 2386 del Codice Civile.

In sede straordinaria

1. Modifica dell'art. 2 dello statuto sociale e conseguente spostamento della sede sociale.

La documentazione relativa alle materie all'ordine del giorno sarà messa a disposizione del pubblico presso la sede sociale e sul sito www.takeoffoutlet.com, sezione Investor Relations / Assemblee, nei termini previsti dalla normativa vigente.

Nomina Chief Financial Officer e IR Manager

La Società comunica inoltre la nomina di Paolo Mongelli quale nuovo *Chief Financial Officer* della Società e di Davide Piccinno alla carica di *Investor Relations Manager*. Tali nomine si posizionano all'interno del percorso di rafforzamento della struttura organizzativa e dei ruoli manageriali, con l'obiettivo di ampliare le competenze coerentemente con la strategia di crescita del Gruppo.

Paolo Mongelli, classe 1992, laurea magistrale con lode in Economia e Management presso l'Università di Bari, ha maturato una significativa esperienza in qualità di revisore prima in Deloitte & Touche e successivamente in Ernst & Young, occupandosi di primarie realtà industriali.

TAKE OFF è altresì assistita da IR Top Consulting in qualità di IR Advisor.

Il **Gruppo TAKE OFF** (TKO:IM – ISIN IT0005467425) è attivo nel *retail trade* di abbigliamento e accessori per adulto e bambino, presente su tutto il territorio nazionale con 143 negozi, di cui 26 gestiti direttamente e 117 tramite accordi di affiliazione. Persegue un progetto di sviluppo strategico basato sull'espansione dei punti vendita facendo leva su 5 vantaggi competitivi: conoscenza delle preferenze di un'ampia categoria di clienti, forte attenzione verso la *customer experience*, elevata competenza operativa, forti relazioni con i fornitori ed efficaci politiche di acquisto.

La capogruppo Take Off S.p.A. è la principale catena italiana di outlet con prodotti a marchio proprio e di terzi. Oltre a distribuire i brand di fama internazionale, offre esperienze di acquisto «da fashion boutique» attraverso un ampio portafoglio di brand proprietari rivolti ad un pubblico sia maschile (Andrea Maggi Milano, Henry Smith London, 121) che femminile (Gaia Galli Milano, Stella Berg, Yuko Hayate Tokyo). Con 31 punti vendita, di cui 26 gestiti direttamente e 5 in affiliazione, vanta un innovativo modello di business basato su scontistica e gestione delle rimanenze, grazie alla gestione «attiva» della logistica e al database di circa 147k clienti affiliati. Nel 2021 ha inaugurato il canale e-commerce proprietario come strumento per massimizzare la diffusione del brand.

La controllata Over S.p.A., con 112 punti vendita esclusivamente in affiliazione e un database di 261k clienti, realizza prodotti a marchio proprio per bambini sino ai 14 anni: il brand Overkids coniuga elevata qualità a prezzi accessibili, permettendo al Gruppo di servire una clientela di qualsiasi fascia di età incrementandone il tasso di fidelizzazione.

Il modello di business si caratterizza per una struttura di costi flessibile e una forte generazione di cassa che contribuisce ad una solida posizione finanziaria: il Gruppo ha chiuso il 2020 con Ricavi pari a 21 milioni di euro, un EBITDA *margin* pari al 31% e una Posizione Finanziaria Netta *cash positive* per 1,7 milioni di euro.

Comunicato disponibile su www.1info.it e su www.takeoffoutlet.com

CONTATTI

EMITTENTE - Take Off
T +39 329 3397423
Davide Piccinno, IR Manager: davide.piccinno@takeoffoutlet.com

IR ADVISOR – IR Top Consulting
T +390245473884
Maria Antonietta Pireddu, m.pireddu@irtop.com, Domenico Gentile, d.gentile@irtop.com

EURONEXT GROWTH ADVISOR - EnVent Capital Markets Ltd
Tel. +44 (0) 2035198451 / +39 06 896841
Luca Perconti, lperconti@enventcapitalmarkets.uk