

## **IL GRUPPO TAKE OFF AMPLIA LA RETE CON 6 NUOVI PUNTI VENDITA: 800 MQ COMPLESSIVI IN LOMBARDIA, CALABRIA E PUGLIA**

Milano, 29 aprile 2022

**TAKE OFF** (TKO:IM), società attiva nel *retail trade* di abbigliamento e accessori per adulto e bambino, comunica di aver siglato accordi per l'apertura di 6 nuovi negozi dislocati in Lombardia, Calabria e Puglia per uno spazio complessivo di oltre 800 mq.

Le nuove aperture, 2 a marchio TAKE OFF a gestione diretta e 4 a marchio OVER in affiliazione, saranno dislocate in località strategiche dei centri cittadini e in vie ad alto scorrimento, con metrature che variano dai 60 ai 260 mq.

Le aperture saranno dislocate nelle seguenti località:

- TAKE OFF: Cesano Boscone (MI), San Giuliano Milanese (MI);
- OVER: Botricello (CZ), Gioiosa Marina Ionica (RC), Vibo Valentia (VV), Carmiano (LE).

Alla data odierna, il Gruppo è presente su tutto il territorio nazionale con una rete di 156 negozi, di cui 31 gestiti direttamente e 125 tramite accordi di affiliazione. Rispetto a quanto comunicato in data 4 aprile 2022, non si registrano chiusure di punti vendita.

Il **Gruppo TAKE OFF** (TKO:IM – ISIN IT0005467425) è attivo nel *retail trade* di abbigliamento e accessori per adulto e bambino, presente su tutto il territorio nazionale con 156 negozi, di cui 31 gestiti direttamente e 125 tramite accordi di affiliazione. Persegue un progetto di sviluppo strategico basato sull'espansione dei punti vendita facendo leva su 5 vantaggi competitivi: conoscenza delle preferenze di un'ampia categoria di clienti, forte attenzione verso la *customer experience*, elevata competenza operativa, forti relazioni con i fornitori ed efficaci politiche di acquisto.

La capogruppo Take Off S.p.A. è la principale catena italiana di outlet con prodotti a marchio proprio e di terzi. Oltre a distribuire i brand di fama internazionale, offre esperienze di acquisto «da fashion boutique» attraverso un ampio portafoglio di brand proprietari rivolti ad un pubblico sia maschile che femminile (Andrea Maggi Milano, Henry Smith London, 121, Gaia Galli Milano, Stella Berg, Yuko Hayate, Tokyo, Massimo Moresco). Con 38 punti vendita, di cui 31 gestiti direttamente e 7 in affiliazione, vanta un innovativo modello di business basato su scontistica e gestione delle rimanenze, grazie alla gestione «attiva» della logistica e al database di circa 147k clienti affiliati. Nel 2021 ha inaugurato il canale e-commerce proprietario come strumento per massimizzare la diffusione del brand.

La controllata Over S.p.A., con 118 punti vendita esclusivamente in affiliazione e un database di 300k clienti, realizza prodotti a marchio proprio per bambini sino ai 14 anni: il brand Overkids coniuga elevata qualità a prezzi accessibili, permettendo al Gruppo di servire una clientela di qualsiasi fascia di età incrementandone il tasso di fidelizzazione.

Comunicato disponibile su [www.1info.it](http://www.1info.it) e su [www.takeoffoutlet.com](http://www.takeoffoutlet.com)

### **CONTATTI**

EMITTENTE - Take Off

T +39 329 3397423

Davide Piccinno, IR Manager: [davide.piccinno@takeoffoutlet.com](mailto:davide.piccinno@takeoffoutlet.com)

IR ADVISOR – IR Top Consulting

T +390245473884

Maria Antonietta Pireddu, [m.pireddu@irtop.com](mailto:m.pireddu@irtop.com), Domenico Gentile, [d.gentile@irtop.com](mailto:d.gentile@irtop.com)

EURONEXT GROWTH ADVISOR - EnVent Capital Markets Ltd

Tel. +44 (0) 2035198451 / +39 06 896841

Luca Perconti, [lperconti@eventcapitalmarkets.uk](mailto:lperconti@eventcapitalmarkets.uk)