



Costantino Natale

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Directeur général Staf srl - Rottofreno (PC)

01/2020 à aujourd'hui

Délégué commercial.

- Développement et mise en œuvre de nouvelles stratégies et politiques d'entreprise en accord avec les stratégies de la société mère afin d'identifier et de poursuivre les objectifs commerciaux à long terme, offrant ainsi à l'entreprise un leadership organisationnel fort et durable.

Membre du Conseil d'administration Systemcode - Osio Sotto (BG)

07/2019 à aujourd'hui

Membre du Conseil d'administration Mobile Project – Concorezzo (MB)

08/2018 à aujourd'hui

Membre du Conseil d'administration Iride Italia (FI) - Figline Valdarno (FI)

08/2018 à aujourd'hui

Membre du Conseil d'administration Tecmark srl - Turin

04/2018 à aujourd'hui

Membre du Conseil d'administration BCC di Cassano Murge e Tolve – Cassano Murge (BA)

04/2016 à aujourd'hui

Administrateur indépendant

Membre du Conseil d'administration IDLOG srl - Senago (MI)

04/2015 à aujourd'hui

Président et directeur général Finlogic Spa - Bollate (MI)

04/2008 à aujourd'hui

Finlogic Spa est une société cotée sur le marché AIM de la Borsa Italiana, opérant dans le domaine de l'identification automatique avec des sites de production à Acquaviva delle Fonti (BA) et Milan. Je suis responsable de la gestion de la société, y compris des questions liées à son statut de société cotée, tant en termes de relations avec les investisseurs que de relations avec les institutions et la Borsa Italiana. J'ai supervisé l'ensemble du processus de cotation.

Après la cotation sur le marché AIM de Borsa Italiana, j'ai supervisé le parcours de croissance des lignes externes à travers diverses opérations de fusion et d'acquisition qui, jusqu'en 2020, ont conduit à l'acquisition de 10 sociétés contrôlées par la société mère, dont je fais partie en qualité de membre des différents conseils d'administration.

J'ai été responsable de la mise en œuvre du modèle 231, et je suis maintenant impliqué dans le processus d'intégration des différentes sociétés du groupe, tant au niveau administratif et comptable qu'au niveau commercial afin d'exploiter les synergies existantes.

Directeur des ventes Italcodes srl - Acquaviva delle Fonti

07/2002 - 11/2003

Responsable du secteur bancaire Auchan - Gruppo Rinascente – Casamassima (BA)

02/2001 - 05/2002

FORMATION

Liceo Scientifico L. Da Vinci Cassano Murge - Cassano delle Murge (BA), 1997

Diplôme en commerce et économie : spécialisation en Gestion d'entreprise

Université de Bari - Bari, 2002

Note finale de 110 avec mention

Thèse en Marketing

Prix d'excellence académique 2002

Cours de spécialisation en Communication stratégique

Université Bocconi - Milan, 2011

INFORMATIONS

DE CONTACT

VIA DAIMLER 8, MILAN, MI, 20151

+393475392919

costantinonatale@gmail.com

www.dlnonatale.it

RÉSUMÉ PROFESSIONNEL

Professionnel ayant de nombreuses années d'expérience dans l'administration des affaires, associé à une solide formation en économie et en gestion et une forte aptitude à l'apprentissage continu. Capacité à travailler en équipe et à agir de manière indépendante lorsque cela est nécessaire, se distinguant par d'excellentes compétences en matière d'organisation, de relations interpersonnelles et de gestion du temps, ainsi que par de solides compétences en matière de leadership et une aptitude au changement. Expérience des opérations de fusion et d'acquisition, des contrats d'entreprise, de la finance extraordinaire et de la gestion de sociétés

COMPÉTENCES

- Gestion des relations
- Gestion du changement
- Gestion de projet
- Gestion des ressources humaines
- Gestion des risques
- Fusions et Acquisitions
- Planification stratégique
- Résolution de problèmes

**Cours de spécialisation en Internationalisation et Stratégies de croissance
Elite - Borsa Italiana - Milan**

**Cours de spécialisation en Contrôle de gestion
EOS Management e Consulting (Rome) - Rome, 2013**

OBJECTIFS ATTEINTS

En 2017, après avoir personnellement supervisé les activités préparatoires de l'entreprise, j'ai mis en œuvre et achevé l'ensemble du processus de cotation de Finlogic Spa sur le marché AIM de Borsa Italiana.

Son parcours au cours des années suivantes démontre que le projet proposé a été couronné de succès et qu'il est actuellement opérationnel. En effet, Finlogic a suivi un parcours de croissance par lignes externes à travers diverses opérations de fusion et d'acquisition qui, jusqu'en 2020, ont conduit à l'acquisition de 10 sociétés contrôlées par la société mère, tout un processus que j'ai supervisé personnellement.

J'autorise le traitement des données à caractère personnel contenues dans mon CV conformément à l'art. 13 du décret législatif italien 196/2003 et de l'art. 13 du règlement UE 2016/679 relatif à la protection des personnes physiques à l'égard du traitement des données à caractère personnel.

Costantino Natale